



БРОЈ¹: _____
ДАТУМ: _____

**ОБРАЗАЦ ПРИЈАВЕ²
СТАРТАП КОМПАНИЈЕ**
Научно-технолошки парк Ниш (НТП Ниш)

Основни подаци:

Назив програма (фирме)	
Датум оснивања	
Правни статус	
Основна делатност	
ПИБ	
Матични број	
Адреса	
Број ангажованих	
Број телефона	
Е-mail	
Web адреса	

Учешће на домаћим и међународним такмичењима или конкурсима :

Назив програма	
Година	
Освојена места и награде	

Корисници финансијских средстава државних институција или међународних организација:

Назив институције	
-------------------	--

¹ Попуњава НТП Ниш.

² Попуњава се електронски у овом документу и шаље у pdf формату на адресу електронске поште наведену у Јавном позиву.



Покушајте да што јасније опишете свој производ/услугу попуњавањем овог обрасца. Формулар је састављен на основу LEAN методологије. Прво прочитајте сва питања па покушајте искрено да одговорите на сва.

Попуњавање пријаве ће Вас навести на шире сагледавање планова и чему би евентуално требало више да се посветите. НТП Ниш ће овај образац бити полазна основа за план подршке развоју вашег бизниса.

Имајте у виду да ће попуњен образац бити доступан само НТП Ниш и да има третман пословне тајне.

УЗ ПРИЈАВУ ПОТРЕБНО ЈЕ ПРИЛОЖИТИ:

- Решење о извршеној регистрацији привредног друштва или извод из регистра за привредно друштво или линк са АПР где се може преузети решење
- Подаци о оснивачима и власницима (лични подаци и кратке професионалне биографије или линкови ка LinkedIn профилима уколико постоје за свако лице)

За сва питања која будете имали током попуњавања пријаве контактирајте нас путем електронске поште javnipoziv@ntp.rs





Назив пројекта/програма

Кратак опис програма (до 3000 карактера)

Јасна порука којом објашњавате шта радите. Зашто сте јединствени? Шта нудите кориснику/купцу?

Проблем који решавате (до 3000 карактера)

Опишите који/е проблем/е својим производом/услугом решавате. Покушајте да наведете најважнија 3 проблема која решавате за потенцијалне купце/кориснике. На који начин потенцијални купци/корисници сада решавају те проблеме? Наведите бар једног конкретног конкурента и која је ваша предност у односу на њега. Који производи постоје као алтернатива ономе што Ви нудите.



Решења (до 3000 карактера)

Наведите 3 најважнија решења која нудите потенцијалном кориснику/купцу. Дефинишите елементе ваше услуге/производа и шта је то што га чини важним алатом за корисникове потребе.

Фаза развоја (до 3000 карактера)

Да ли је производ/услуга развијен? Да ли сте тестирали производ/услугу? Уколико производ/услуга није развијен, шта је потребно да би се стекли услови за развој прототипа.



Тим и организација рада (до 3000 карактера)

Ко чини ваш тим? Која је квалификациона структура тима, улога у тиму.
Планирано ново запошљавање у наредне 3 године - у бројевима.

Циљне групе (до 2000 карактера)

Ко су ваши потенцијални купци? Идентификујте 3-4 потенцијална корисника и опишите их. На који начин ћете доћи до потенцијалних купаца (канални продаје) - онлајн маркетинг, Б2Б, сајмови, итд.



Тржиште (до 2000 карактера)

Да ли сте идентификовали циљно тржиште? Где би пласирали производ/услугу? Да ли сте извозно оријентисани?

Трошкова структура

Потрудите се да реално сагледате трошкове за наредне 3 године и прикажите их у приложеној табели. Фиксни (трошкови који су стални и не зависе од обима продаје и производње) и варијабилни трошкови (трошкови метаријала и остали трошкови везани за производњу и рад).

	Година 1	Година 2	Година 3
Фиксни трошкови укупно			
Зарада - запослени (навести број људи)			
Накнада - ангажовани (навести број људи)			



Књиговодство			
Адвокат			
Закуп канцеларије			
Режијски трошкови			
Остали фиксни трошкови			
....			
Варијабилни трошкови укупно			
Трошкови материјала			
Трошкови алата за рад			
Остали трошкови			
....			

(табелу и опис трошкова прилагодите вашим потребама)

Генерисање прихода

Образложите: Који је модел приходовања (продаја производа, лиценци, услуга, чланарина или сл.). Како ћете генерисати приходе? Који извор финансирања ће подићи Вашу компанију. Попуните табелу испод.

Расположива средства	Потребна средства	Извори финансирања	
		Сопствена средства	Кредити /други извори

Када се очекује да приходи буду већи од трошкова?

(Одговорите текстуално са образложењем или у виду cash flow или дијаграма)



Интелектуална својина

(Да ли имате заштићен патент? Да ли сте размишљали о заштити интелектуалне својине и ако јесте, да ли сте проверили могућности?)



Потребне инфраструктурне и стручне услуге

(одговарајуће поље означите са X)

Инфраструктурне и стручне услуге	Канцеларијски пословни простор – наведите оквирну површину потребног простора m ² :	
	Канцеларијски пословни простор – број радних места у заједничком простору:	
	Административне услуге:	
	Услуге повезивања и умрежавања:	
	Услуге промоције:	
	Консалтинг услуге, тренинг и менторинг програм :	
Остале услуге	Остале услуге, наведите које:	
	Наведите специфичне потребе уколико имате:	



ИЗЈАВА

о прихватању услова конкурса

у _____

име _____

(назив и седиште привредног субјекта)

и у својству заступника наведеног привредног субјекта који подноси пријаву на Јавни позив Стартап компанијама за чланство у НТП Ниш (у даљем тексту „Подносилац пријаве“), потврђујем:

- да су сви подаци наведени у пријавном образцу истинити;
- да је подносилац пријаве сагласан са условима Јавног позива Стартап компанијама за чланство у НТП Ниш;
- да је подносилац пријаве измирио све обавезе по основу пореза и доприноса;
- да подносиоцу пријаве пре подношења пријаве није изречена правоснажна мера забране обављања делатности;
- да над подносиоцем пријаве није покренут стечајни поступак или поступак ликвидације;
- да подносилац пријаве није предмет покретања судског поступка;
- да особе које имају овлашћење представљања, право управљања или контроле над подносиоцем пријаве, нису били предмет пресуде за превару, корупцију, учешће у криминалним организацијама, прању новца или било којој другој нелегалној активности.

Овим изјављујем и да је подносилац пријаве сагласан да НТП Ниш вреднује нашу пријаву у складу са групама критеријума наведеним у Јавном позиву и да на основу тога донесе одлуку о прихватању или неприхватању пријаве.

у _____

М.П.

Потпис овлашћеног

заступника



Датум _____

Критеријуми за оцењивање	Бр. бодова
1. Производ / услуга	25
- достигнута фаза развоја	1-5
- степен иновативности	1-10
- заштита интелектуалне својине / потенцијал заштите	1-5
- освојене награде, учешће у програмима подршке и такмичењима	1-5
2. Тржиште	35
- идентификовано домаће тржиште и потенцијал пласмана	1-15
- идентификовано инострано тржиште и потенцијал интернационализације	1-20
3. Људски ресурси (тим)	25
- компетенције и искуство оснивача	1-10
- планирано ново запошљавање	1-10
- учешће у програмима предузетништва и иновација	1-5
4. Финансијска структура	10
- приходи, расходи, одрживост и потенцијал раста	1-10
5. Ризици пословања	5
- идентификовани ризици и план управљања ризицима	1-5